

Geschäftsverlauf 2012: Rhion verbucht Beitragswachstum

Die Rhion Versicherungen haben ihr Beitragsaufkommen im Geschäftsjahr 2012 im zweistelligen Prozentbereich steigern können. Die Einnahmen erhöhten sich um € 8 Mio. auf € 51,8 Mio. (Vorjahr: € 43,4 Mio.). Damit setzte der Maklerversicherer seinen Wachstumskurs unvermindert fort.

Die Rhion Versicherungen haben ihr Beitragsaufkommen im Geschäftsjahr 2012 im zweistelligen Prozentbereich steigern können. Die Einnahmen erhöhten sich um € 8 Mio. auf € 51,8 Mio. (Vorjahr: € 43,4 Mio.). Damit setzte der Maklerversicherer seinen Wachstumskurs unvermindert fort. Überzeugende Produkte, hohe Servicequalität und der konsequente Ausbau des Vertriebsnetzwerkes bildeten die Grundlage dieser zufriedenstellenden Entwicklung. Insbesondere in Süddeutschland gewann Rhion zahlreiche neue Vertriebspartner und Kunden hinzu.

Im Geschäftsjahr 2012 bildeten Haftpflichtversicherungen für Rhion das stärkste Standbein; deutlichen Bestandszuwachs gab es in der Unfallversicherung. Weiterhin große Beachtung fand Rhion mit der Mietnomaden-Versicherung, die von unabhängiger Seite im Januar 2012 als „Versicherungsinnovation des Jahres“ ausgezeichnet wurde.

Die solide Entwicklung der Rhion Versicherungen wird flankiert von einer insgesamt positiven Konzernbilanz der RheinLand Versicherungsgruppe Neuss. Diese konnte im Geschäftsjahr 2012 mit € 34,2 Mio. vor Steuern das bisher höchste Konzernergebnis ihrer Unternehmensgeschichte erzielen. Der Konzernüberschuss nach Steuern belief sich auf € 21,0 Mio. (Vorjahr € 12,9 Mio.). Das Prämienvolumen lag bei € 669,5 Mio. Die Summe der Kapitalanlagen betrug rund € 1,48 Mrd., das Konzerneigenkapital erhöhte sich auf € 142,9 Mio.

Pressekontakt:

Simon Hopf

- Unternehmenskommunikation -

Telefon: 02131 / 6099 - 3348

E-Mail: simon.hopf@rhion.de

Unternehmen:

Rhion Versicherung AG

RheinLandplatz

41460 Neuss

Internet: www.rhion.de

Über die Rhion Versicherung AG

Die Rhion Versicherung AG wurde im Jahr 2006 für den Maklervertrieb der RheinLand Versicherungsgruppe Neuss gegründet. Dem professionellen und ertragsorientierten Makler bietet Rhion die Möglichkeit, exzellente Produkte aus den Bereichen der Sach-, Haftpflicht- und Unfallversicherung im privaten und gewerblichen Kundensegment zu zeichnen. Einen reibungslosen und unkomplizierten Dialog stellt Rhion mittels hochelektronischer Prozesse sowie eines komfortablen Service- und Betreuungs-Levels zur Verfügung.

rhion