

On Tour: Fondsdepot Bank präsentiert auf ihrer Roadshow Zukunftsstrategien für Finanzanlagenvermittler

Die FondsdepotBank, führender unabhängiger Anbieter im Bereich Investmentkontenadministration, geht im Frühjahr erneut auf Vermittler-Roadshow. Gemeinsam mit ihrem Lösungspartner finanzoptimierung.de sowie den KAGen Aquila Capital, BlackRock, Fisch Asset Management und Rouvier Associés touren die Experten des Investmentdepot-Spezialisten unter dem Motto „Strategie total“ vom 30. April bis 16. Mai 2013 durch sechs Städte, um Finanzberater, Vermittler und Vertriebsgesellschaften direkt vor Ort über aktuelle Entwicklungen in der Investmentkontenadministration zu informieren.

Die Fondsdepot Bank, führender unabhängiger Anbieter im Bereich Investmentkontenadministration, geht im Frühjahr erneut auf Vermittler-Roadshow. Gemeinsam mit ihrem Lösungspartner finanzoptimierung.de sowie den KAGen Aquila Capital, BlackRock, Fisch Asset Management und Rouvier Associés touren die Experten des Investmentdepot-Spezialisten unter dem Motto „Strategie total“ vom 30. April bis 16. Mai 2013 durch sechs Städte, um Finanzberater, Vermittler und Vertriebsgesellschaften direkt vor Ort über aktuelle Entwicklungen in der Investmentkontenadministration zu informieren. Schwerpunktthemen der Roadshow sind u.a.: strategische Kooperationsmodelle und professionelle B2B Vermögenswaltungslösungen für Finanzanlagenvermittler.

Neben fachspezifischen Vorträgen konnte die Fondsdepot Bank für ihre diesjährige Roadshow Fußballstar Thomas Helmer als Gastmoderator gewinnen, der Einblicke in den „Erfolgsfaktor Strategie“ gewährt.

„Persönlichkeit und Nähe zu unseren Vertragspartnern sind für uns als unabhängiger Business-to-Business-Dienstleister ebenso wichtig wie eine echte, mehrwertschaffende Vertriebsunterstützung für die Vermittler“, so Dr. Christian Dicke, Sprecher der Geschäftsführung der Fondsdepot Bank. „Auf unserer Roadshow möchten wir unseren Kunden innovative Strategien vorstellen, um in einem sich rasant wandelnden und derzeit schwierigen Marktumfeld erfolgreich zu sein.“

Informationen und Anmeldeunterlagen zu der Roadshow finden Finanzberater, Vermittler und Vertriebsgesellschaften auf www.fondsdepotbank.de.

Pressekontakt:

Sebastian Wolf
Fondsdepot Bank GmbH
Tel.: +49 (0)69-12012-60243
Fax: +49 (0)69-12012-66508
E-Mail: sebastian.wolf@fondsdepotbank.de

Über die Fondsdepot Bank:

Die Fondsdepot Bank ist ein Unternehmen der Xchanging Gruppe im Bereich der Investmentkontenadministration. Als Business-to-Business (B2B)-Anbieter fokussiert sich die Fondsdepot Bank auf drei wesentliche Produkt- und Kundengruppen: Retail-Depotführung in der

Partnerschaft mit freien Finanzvertrieben, zentrales Fondsordering und Lagerstellenmanagement für Institutionelle Anleger sowie Geschäftsprozess-Outsourcing für Banken, Versicherungen und Investmentgesellschaften. Als führender unabhängiger Anbieter im Bereich Investmentkontenadministration in Deutschland betreut die Fondsdepot Bank über 180 große Vertriebspartner wie Argentos, BCA und Fondsnet, die Vertriebsorganisationen großer Versicherungen und Banken sowie zahlreiche namhafte Kapitalanlagegesellschaften wie Allianz Global Investors und MEAG Munich ERGO Kapitalanlage. Weitere Informationen finden Sie unter www.fondsdepotbank.de.

Über Xchanging:

Xchanging liefert weltweit Services in den Bereichen Geschäftsprozessabwicklung, Technologie und Beschaffung für Kunden verschiedenster Branchen. Mit Innovation, Thought Leadership und Leidenschaft steigert Xchanging die Unternehmensperformance seiner Kunden und schafft echten Mehrwert. Grundlage jeglichen Handelns sind dabei die Xchanging Unternehmenswerte. Xchanging möchte sich in den jeweiligen Märkten als der bevorzugte Anbieter positionieren – mit Services, die sich durch erstklassige Qualität, Zuverlässigkeit und Innovation auszeichnen. Weitere Informationen finden Sie unter www.xchanging.de.

fondsdepot bank 01