

Doppelte Erfolgsaussichten: mit zweiter Investmentlösung für maximale Flexibilität und Vielfalt.

Mit “INVESTIFANT- powered by fundsaccess” als zusätzliche Softwarelösung erweitert blau direkt sein Portfolio für den Investmentbereich. blau direkt ist somit einziger Maklerpool der Branche mit zwei Investmentlösungen und bietet Finanzvermittler:innen somit maximale Flexibilität und Vielfalt.

Mit der Integration von fundsaccess baut blau direkt seine Systemwelt mit dem Fokus auf Investment weiter aus. Das Alleinstellungsmerkmal der dualen blau direkt Investmentlösung bietet Vermittler:innen somit als bisher einziges Technologieunternehmen in der Branche die freie Auswahl, wie sie ihr Investmentgeschäft abwickeln wollen und das mit allen Vorteilen einer Maklerpoolanbindung.

Somit profitieren angebundene blau direkt Partner:innen ab sofort von der neuen Softwarelösung “INVESTIFANT- powered by fundsaccess” und gewinnen damit die maximale Flexibilität, um die Abwicklung ihres Investmentgeschäfts passgenau sowie die Bedürfnisse ihrer Kundinnen und Kunden abzustimmen.

Die innovative und einzigartige Dual-Ansatz-Strategie von blau direkt mit mehreren Investmentlösungen bietet Makler:innen und ihrem Kundenkreis eine breitere Palette an Optionen. Diese Flexibilität ermöglicht es, auf sich ändernde Marktdynamiken, wirtschaftliche Trends und persönliche Präferenzen der Kundinnen und Kunden reagieren zu können. So begünstigen die blau direkt Investmentlösungen maximale Anpassungsfähigkeit für eine effektive und erfolgreiche Finanzberatung in einem sich ständig wandelnden Marktumfeld und unterstützen damit gleichzeitig die Unabhängigkeit des Vermittlermarktes.

Die Technologie von fundsaccess ergänzt die Systemwelt von blau direkt um vollständig plausibilisierte Depoteröffnungs- und Antragsunterlagen sowie digitale Schnittstellen zu den wichtigsten Depotbanken und Fondsplattformen. Mit intuitiven Prozessstrecken und visuellen Anlagevorschlagssystemen bietet fundsaccess eine ganzheitliche, rechtskonforme Beratungssoftware für persönliche, vollständig digitale oder hybride Beratungsmodelle.

Oliver Lang, Geschäftsführer und CIO bei blau direkt über die Integration von fundsaccess: “Die Entscheidung, mit fundsaccess unseren Maklerpartner:innen eine zweite Investmentlösung anzubieten, unterstreicht unser Engagement, unseren Partner:innen vielfältige Möglichkeiten und optimale Flexibilität und Innovation zu bieten.”

Das einzigartige Angebot an Investmentlösungen von blau direkt stärkt somit die Anpassungsfähigkeit der Maklerpartner:innen und unterstützt sie dabei, maßgeschneiderte Portfolios zu erstellen, die den spezifischen Anforderungen ihrer Kunden gerecht werden, führt Oliver Lang weiter aus.

“Wir sind stolz darauf, als einziger Anbieter am Markt mehr als eine Investmentlösung anbieten zu können und unsere Partner:innen somit die Möglichkeit zu bieten, das Maximum aus ihrem Investmentgeschäft herauszuholen.”, so Oliver Lang, Geschäftsführer und CIO bei blau direkt.

Die Dual-Ansatz-Strategie im Investmentbereich reiht sich somit in das Gesamtkonzept von blau direkt ein, die Einkommen ihrer angeschlossenen Partner:innen in einem integrierten System wie von selbst zu erhöhen. blau direkt verfügt bereits über eine der umfassendsten Technologie-

Landschaften, um Vermittlerbüros von administrativen Aufgaben zu entlasten und Kundenbestände automatisiert auszubauen.

blau direkt und fundsaccess werden unmittelbar mit dem Roll-out der Applikation "INVESTIFANT - powered by fundsaccess" starten, sodass die Maklerpartner:innen von blau direkt innerhalb weniger Wochen von der neuen Investmentlösung profitieren können.

Pressekontakt:

Anna Westphal
Telefon: 0451-87201268
E-Mail: pressse@blaudirekt.de

Unternehmen

blau direkt GmbH
Kaninchenborn 31
23560 Lübeck

Internet: www.blaudirekt.de

Über blau direkt GmbH

blau direkt ist ein Infrastrukturdienstleister für Vermittler von Versicherungen. Mit rund 155 Mitarbeitern erleichtert blau direkt Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Als Spezialist für die Datenverarbeitung und Pflege von Antragsdaten, Bestandsdaten und Dokumenten erleichtert der Transaktionsdienst von blau direkt die Prozessoptimierung im gesamten Vermittlungsverfahren. Diese Dienste können wahlweise im Rahmen von Funktionsausgliederungen, Back-Office-Dienstleistungen oder im Rahmen ergänzender Infrastrukturdienstleistungen genutzt werden.