

Neues DEURAG-Extranet

Wirtschaft Finanzen Versicherung

© pixabay

Das Vertriebspartnerportal „VEPS“ wird ab sofort von dem neuen DEURAG-Extranet abgelöst und überzeugt neben einem frischen und übersichtlichen Design vor allem mit vielen neuen Features, die Vertriebspartnern echte Mehrwerte bieten.

Intuitive Navigation und individualisierbares Dashboard

Zu den wichtigsten Neuerungen gehören die Etablierung eines übersichtlichen Seitenmenüs mit zwei Ebenen und einer Schnellfunktionsleiste sowie die Möglichkeit, das Dashboard als Startseite des neuen Portals nach individuellen Bedürfnissen zu konfigurieren. Dies garantiert nicht nur einen besseren Überblick über die für den jeweiligen Nutzer relevanten Vorgänge, sondern erleichtert auch die Navigation zu den gewünschten Menü-Unterpunkten. Zusätzlich besteht die Möglichkeit, unmittelbar auf einzelne Postfächer zuzugreifen.

Kundenbeziehung stärken: Durch aktive Bestandsverwaltung jetzt noch einfacher

Alle wichtigen Kundeninformationen auf einen Blick? – Mit der neuen, dynamischen Kundendatenmaske ist dies im neuen DEURAG-Extranet selbstverständlich! Die neue Vertragsübersicht bietet viele relevante Vertragsdetails kompakt aufbereitet und ist mit einer Vielzahl von Filter- und Sortierungsoptionen ausgestattet. Um die aktive Bestandsarbeit zu fördern, sind besonders die Funktionen zum Download, die schnelle Einsicht in Kundenverträge sowie die Option, zu Kundenverträgen direkte Termineinstellungen vorzunehmen, von besonderem Mehrwert. Natürlich können auch Vertragsdaten schnell und einfach geändert werden und es besteht darüber hinaus auch die Möglichkeit zum Daten-Upload.

Userfreundlich und effizient: Multi-Download für bis zu 100 Dokumente

Mit dem neuen Posteingang können Vertriebspartner künftig noch effizienter arbeiten, denn neue Postfachkategorien wie Vertrag, Schaden, Mahnung oder Courtage erleichtern den Direktzugriff. Die userfreundliche Multi-Downloadfunktion ermöglicht außerdem den Download von bis zu 100 Dokumenten mit nur wenigen Klicks! Natürlich behalten Vertriebspartner auch den Überblick über gesendete Dokumente an DEURAG und profitieren von der praktischen und nutzerfreundlichen Terminverwaltung inkl. Erinnerungsfunktion.

Überblick behalten: Mit dem informativen Dokumentencenter inkl. Volltextsuche

Abgerundet wird das neue DEURAG-Extranet durch das umfangreiche Dokumentencenter, welches eine Volltextsuche durch ARB und Dokumente ermöglicht sowie ein Bedingungsarchiv mit Downloadmöglichkeit bietet. Natürlich sind hier auch stets die aktuellen DEURAG Verkaufsunterlagen zu finden.