

## Honorarfinanz startet Partnerportal

- **Honorarfinanz AG startet Partnerportal zur Gewinnung neuer Honorar-Anlageberater**
- **Bundesweiter Ausbau des Netzwerkes geplant**

Das Karlsruher Honoraranlageberatungs-Institut Honorarfinanz AG plant bundesweit den Ausbau weiterer Honorar-Anlageberater. Dafür hat das Unternehmen ein Informations-Onlineportal unter [www.honorarberater-werden.com](http://www.honorarberater-werden.com) gestartet. Das Unternehmen wendet sich vor allem an Investmentberater aus der Bankenwelt und an qualifizierte Finanzberater mit dem Schwerpunkt Investmentberatung.

### **Wealth-Management-Konzept für Investmentprofessionals**

Die Honorarfinanz AG garantiert mit ihrem Konzept einen schnelleren Umstieg in die Honorarberatung und hilft den zukünftigen Partnern ein erfolgreiches Geschäftsmodell in ihrer Region aufzubauen. Die Partner bekommen innerhalb der eigenen Ausbildungsakademie fundiertes Knowhow an die Hand und Unterstützung bei der Gewinnung von idealen Neukunden. Dafür stellt die Honorarfinanz ihren Partnern eine gesamte Marketingausstattung, wie eine Google optimierte Partnerhomepage, Beratungsunterlagen und vieles mehr zur Verfügung.

### **KWG Zulassung als Honorar-Anlageberater**

Neben der fachlichen und marketingtechnischen Ausstattung übernimmt die Honorarfinanz für ihre Partner die gesamte Haftung im Wertpapiergeschäft. Unter dem Haftungsdach der Honorarfinanz können vertraglich gebundene Berater wie beispielsweise Private Banker und Finanzberater auch ohne eigene KWG-Lizenz ihrem Geschäft nachgehen und sich gegen die Bankenwelt professionell behaupten.

Bei der Auswahl der Partner legt die Honorarfinanz Wert darauf, dass dieser bereit ist, sich von der alten Provisionswelt zu trennen und den neuen Weg in die Honorarberatung zu gehen. Sie werden ihre Kunden auch nicht mehr auf Basis von Kapitalmarktprognosen, Markettiming und Stockpicking beraten, sondern ihnen einen wissenschaftlich fundierten Weg zum Erreichen ihrer persönlichen finanziellen Ziele aufzeigen.

Interessierte Berater können über einen zweitägigen Schnupper-Workshop in die Welt der Honorarberater Einblicke bekommen. „Uns ist es wichtig, dass wir gemeinsam die richtige Entscheidung für einander treffen. Deshalb gibt dieser zweitägige Workshop sowohl uns, als auch den Interessenten die Möglichkeit, am Ende die richtige Entscheidung zu treffen, “ so Honorarfinanz-Vorstand Davor Horvat.

### **Pressekontakt:**

Harro von Lieres  
Von Lieres und Wilkau  
Public Imaging Consulting

T: ++49 (0) 651 / 14 555 85-0

F: ++49 (0) 651 / 14 555 85-1

E: [h.vonlieres@publicim.de](mailto:h.vonlieres@publicim.de)

I: [www.publicim.de](http://www.publicim.de)

