

## Continentale Lebensversicherung: Erweiterter Fonds-Service und drei neue Portfolios von BlackRock

Dr. Helmut Hofmeier

© Continentale Versicherungsverbund

**Die Continentale Lebensversicherung hat ihren Fonds-Service ausgebaut: Vermittler können eine detailliertere Fondsanalyse durchführen und ihre Kunden damit noch gezielter beraten. Als einer von wenigen Anbietern stellt die Continentale dieses Instrument auch den Versicherten zur Verfügung. Außerdem hat die Gesellschaft ihre hochwertige Fondspalette um drei aktiv gemanagte Portfolios von BlackRock ergänzt. Diese investieren in index-nachbildende Exchange Traded Funds (ETFs).**

### **Fonds-Quickrank erleichtert die Auswahl**

Als einer von wenigen Anbietern in Deutschland ermöglicht die Continentale sowohl den Vermittlern als auch den Versicherten eine Online-Fondsanalyse. Mit wenigen Klicks lassen sich über das Analyse-Instrument Fonds-Quickrank von Morningstar wichtige Daten aktuell abrufen. So können Fonds beispielsweise nach Kriterien wie Wertentwicklung, Morningstar Rating oder Risikoklasse sortiert werden. In interaktiven Charts können bis zu zehn Fonds – auch mit Indizes – verglichen werden. Unter [www.continentale.de/fondsanalyse](http://www.continentale.de/fondsanalyse) steht dieses Werkzeug nun auch den Kunden zur Verfügung. Der Vermittler kann so gemeinsam mit dem Kunden jederzeit die Anlagemöglichkeiten abwägen und optimieren – ob am Telefon, im Wohnzimmer oder in der Agentur. Eine FAQ-Liste ist ebenfalls hinterlegt.

### **Chancen für den Vermittler**

„Zur langfristigen Altersvorsorge mit einer fondsgebundenen Police gehört, regelmäßig die Fondsauswahl zu überprüfen“, betont Dr. Helmut Hofmeier, Vorstand Leben im Continentale Versicherungsverbund. Die Fondsanalyse erleichtere die Beratung erheblich. Gerade während der Ansparphase spiele die Information über die Wertentwicklung des Depots und die Beratung eine bedeutende Rolle. „In einem schwieriger werdenden Lebensversicherungsmarkt eröffnen sich große Chancen für Vermittler, wenn sie ihre Kunden über einen längeren Zeitraum fachlich kompetent begleiten“, so Dr. Hofmeier. „Dies erhöht die Kundenzufriedenheit und auch das Cross-Selling-Potenzial. Dabei müssen wir als Versicherer den Makler unterstützen.“

### **Kunde profitiert vom Investment-Know-how**

Die passende Anlage können die Continentale-Versicherten aus mehr als 80 Fonds von rund 40 renommierten Kapitalverwaltungsgesellschaften auswählen. Aktuell hinzugekommen sind drei BlackRock Managed Index Portfolios. Das sind aktiv gemanagte Portfolios, die im Wesentlichen aus ETFs bestehen. So profitieren die Kunden vom Investment-Know-how von BlackRock, die eine der größten Kapitalverwaltungsgesellschaften weltweit ist.

### **Kostengünstige Anlageform**

Die Portfolios bieten zudem viele Vorteile: Sie sind deutlich kostengünstiger als die meisten gemanagten Dachfonds. Darüber hinaus lassen sie sich durch das aktive Vermögens- und Risikomanagement flexibel an Marktveränderungen anpassen. Je nach Anlagementalität kann sich der Fondssparer für das Risikoprofil defensiv, moderat oder wachstumsorientiert entscheiden.

Weitere Informationen erhalten freie Vermittler unter [www.contactm.de/fondssortiment](http://www.contactm.de/fondssortiment).

**Pressekontakt:**

Bernd Goletz

Telefon: +49 231 919-2255

Fax: +49 231 919-2226

E-Mail: [bernd.goletz@continentale.de](mailto:bernd.goletz@continentale.de)

**Unternehmen**

Continentale Lebensversicherung AG

Baierbrunner Straße 31-33

81379 München

Internet: [www.continentale.de](http://www.continentale.de)

**Über Continentale Lebensversicherung AG**

Die Continentale Lebensversicherung ist ein Unternehmen des Continentale Versicherungsverbundes auf Gegenseitigkeit. Dieser wird getragen von dem Grundgedanken des „Versicherungsvereins auf Gegenseitigkeit“, der sich aus der Rechtsform der Obergesellschaft, der Continentale Krankenversicherung a.G., ergibt. Dadurch sind die Verbundunternehmen geschützt gegen Übernahmen und in ihren Entscheidungen unabhängig von Aktionärsinteressen.

Die Continentale Lebensversicherung entwickelt bereits seit 1892 innovative Lebensversicherungsprodukte und setzt auf optimalen Service für ihre Kunden. Sie hat heute 723.000 Verträge sowie rund 696 Millionen Euro Beitragseinnahmen und bietet ein Höchstmaß an Sicherheit: Der traditionsreiche Versicherer investiert konsequent in sichere Kapitalanlagen.