

SIGNAL IDUNA erster Ausschließlichkeitsvertrieb mit Bestnote im Karriere-Rating

Zum dritten Mal in Folge ließ die SIGNAL IDUNA Gruppe (SIGNAL IDUNA) ihre Karriereperspektiven für selbständige Vermittler von der Kölner ASSEKURATA Solution GmbH (Assekurata) überprüfen. Als erster Ausschließlichkeitsvertrieb erreichte das Unternehmen nun eine exzellente Gesamtnote im Karriere-Rating.

19. September 2011 - Zum dritten Mal in Folge ließ die SIGNAL IDUNA Gruppe (SIGNAL IDUNA) ihre Karriereperspektiven für selbständige Vermittler von der Kölner ASSEKURATA Solution GmbH (Assekurata) überprüfen. Als erster Ausschließlichkeitsvertrieb erreichte das Unternehmen nun eine exzellente Gesamtnote im Karriere-Rating.

Karrieremöglichkeiten wurden ausgebaut

Bereits im ersten Rating zeichnete sich die SIGNAL IDUNA durch transparente Entwicklungsperspektiven und sehr gute Einkommensmöglichkeiten für ihre Vermittler aus. Ein Ausbau der Karrieremöglichkeiten sowie eine gezieltere vertriebsunterstützende Arbeit heben im aktuellen Verfahren die **Vermittlerorientierung** von sehr gut auf **exzellent** an. So gibt die SIGNAL IDUNA ihren Auszubildenden im Vertrieb nach bestandener IHK-Prüfung zum/zur Kaufmann/- frau für Versicherungen und Finanzen bis zu fünf Jahre Zeit, sich in einer Vertriebstätigkeit zu entwickeln. Für Interessierte mit gutem Abitur bietet sich auch ein dualer Studiengang mit der Zielrichtung Vertrieb an. Dieser bereitet sie durch wechselnde Theorie- und Praxisphasen auf den Bachelorabschluss sowie eine anschließende Tätigkeit im Vertriebsumfeld vor. Im sogenannten Partnermodell können Vertriebspartner sich neuerdings in die Infrastruktur einer schon bestehenden Agentur einordnen.

Qualitative Unterstützung in allen Phasen der Agentur-entwicklung

Um die Vertriebsunterstützung und Informationsversorgung noch gezielter auf die Bedürfnisse der Agenturen auszurichten, hat die SIGNAL IDUNA Konzepte an die einzelnen Entwicklungsphasen einer Agentur angepasst. In diesem Zuge wurde beispielsweise die Agenturberatung neu aufgestellt und ausgebaut, um einen Vermittler vom Start seiner Tätigkeit bis zur Agenturnachfolge sinnvoll begleiten zu können. Auch in der Aus- und Weiterbildung stellt das Unternehmen auf die Entwicklungsstufen abgestimmte Angebote bereit. Neue Agenturen profitieren durch einen strukturierten Ein-arbeitungsplan, der die Ausbildungsseminare und die Tätigkeit der Vertriebsleiter harmonisiert.

Eine finanzstarke Unternehmensgruppe

In der Teilqualität **Finanzstärke** erzielt die SIGNAL IDUNA weiterhin ein **exzellentes** Ergebnis. Die Bewertung setzt sich aus einer exzellenten Sicherheits- und einer sehr guten Erfolgslage zusammen. Hierbei basiert das Urteil auf öffentlich zugänglichen Unternehmensinformationen für die SIGNAL IDUNA Allgemeine sowie auf den Ratings der ASSEKURATA Assekuranz Rating-Agentur GmbH zur Unternehmensqualität der SIGNAL Kranken, des Deutschen Ring Kranken und der IDUNA Leben.

Im Fokus steht die umfassende sowie langfristige Kundenberatung und -betreuung

Einzelheiten zu den aktuellen Folgeratings können in den jeweiligen Ratingberichten der Gesellschaften nachgelesen werden. Diese stehen Interessenten auf der Internetseite der Assekurata (www.assekurata.de) kostenlos zur Verfügung.

Die Hauptaufgabe der SIGNAL IDUNA-Vermittler ist die Beratung und Betreuung der Neu- und Bestandskunden. Als Allfinanzanbieter sieht das Unternehmen hierbei eine ganzheitliche und lebensbegleitende Kundenberatung und -betreuung als zielführend an und richtet seine Unterstützungsleistungen für die Vermittler daran aus. Exemplarisch hierfür steht der Beratungsansatz „Expertise“. Die Ausgangsbasis stellt hier ein Gutachten über die individuelle Absicherungs- und Versorgungssituation des Kunden dar, auf dessen Grundlage die Beratung erfolgt. Eine regelmäßige Überprüfung der Kundensituation in Form eines Jahres-Checks rundet den Ansatz ab. Unterstützende Instrumente stehen den Vermittlern dabei vom Kundenordner bis zur „Expertise“-Software durchgängig zur Verfügung. Das **Beratungs- und Betreuungskonzept** der SIGNAL IDUNA wird mit **exzellent** bewertet.

Deutscher Ring Kranken
verhilft SIGNAL IDUNA
zu weiterem Wachstum

Durch die Neuordnung der Deutscher Ring Gesellschaften in 2010 konnte die SIGNAL IDUNA Gruppe neben ihrer üblichen Rekrutierungstätigkeit erfolgreich rund 250 Außendienstpartner des Deutscher Ring Krankenversicherungsverein a.G. für ihren Exklusivvertrieb gewinnen. Somit setzt sie den bereits in 2009 verzeichneten Zuwachs fort. Mit einem Nettoausbau der Vertriebsmannschaft von 3.602 auf 3.864 hauptberuflich tätige Agenturen liegt die Zuwachsrate bei 7,27 % (2009: 3,54 %). Im Vierjahresdurchschnitt (2,99 %) erzielt das Unternehmen dadurch eine Urteilsverbesserung um eine Notenkategorie auf gut. Diese Entwicklung trägt zudem auch zur Urteilsverbesserung der gesamten Teilqualität **Wachstum** auf ein **gut** (Vorjahr: voll zufriedenstellend) bei.

Kontakt:

Russel Kemwa
Pressesprecher
Tel.: 0221 27221-38
Fax: 0221 27221-77
E-Mail: kemwa@assekurata-solutions.de
Internet: www.assekurata-solutions.de

Markus Kruse
Bereichsleiter Vertriebe
Tel.: 0221 27221-33
Fax: 0221 27221-77
E-Mail: kruse@assekurata-solutions.de
Internet: www.assekurata-solutions.de

Über die ASSEKURATA Solutions GmbH

Die ASSEKURATA Solutions GmbH ist 2010 aus der ASSEKURATA Assekuranz Rating-Agentur GmbH hervorgegangen. Die Gesellschaft bündelt die Assekurata-Kompetenzen aus den Bereichen Vertriebs- und Organisationsanalysen sowie der Marktforschung. Das Dienstleistungsangebot umfasst Kommunikations- und Informationslösungen für Versicherungsgesellschaften, freie und gebundene Vertriebe, Maklerpools bzw. -verbünde. Neben Ratings bietet das Unternehmen auch individuelle Analysen zu Fragen aus den Bereichen Vertriebsorganisation sowie Beratungs- und Betreuungskonzeptionen an.

ASSEKURATA Karriere-Rating

Das interaktive Karriere-Rating von Assekurata bewertet die Attraktivität von Vertrieben aus Sicht des Vermittlers. Hierbei differenziert Assekurata sowohl Ausschließlichkeitsvertriebe als auch eigenständige beziehungsweise unabhängige Finanzvertriebe. Das Rating ist jeweils ein Jahr gültig und bedarf dann einer Aktualisierung. Die gültigen Ratings und ausführlichen Berichte werden auf www.assekurata-solutions.de veröffentlicht.

assekurata